5.9. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Пиньковецкая Ю.С., к.э.н., доцент,
кафедра экономического анализа и
государственного управления

Ульяновский государственный университет, г. Ульяновск

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ

В статье приведен анализ таких показателей деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, как сальдированные финансовые результаты, удельный вес прибыльных и убыточных предприятий, рентабельность произведенной и реализованной продукции, сложившиеся уровни прибыли и убытков в расчете соответственно на одно прибыльное и убыточное предприятия. В качестве исходной информации использованы официальные статистические данные по регионам и видам экономической деятельности.

Стратегией развития малого и среднего предпринимательства в РФ на период до 2030 г., утвержденной распоряжением Правительства РФ от 2 июня 2016 г. №1083 [2] предусматривается, что «необходимо создать такую ситуацию, когда принятие решений, ухудшающих финансовое положение и в целом условия деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, преференции в пользу крупных хозяйствующих субъектов, будет невозможно». Таким образом, проблема улучшения финансово-экономических показателей деятельности малых и средних предприятий выдвигается в число наиболее актуальных. Некоторые аспекты анализа финансового состояния этих предприятий нашли отражение в следующих научных работах [3, 4, 6]. Вместе с тем, вопросам комплексного анализа финансово-экономических показателей деятельности малых и средних предприятий до настоящего времени в отечественных исследованиях уделялось недостаточно внимания.

В настоящей статье рассмотрены итоги анализа таких показателей деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства как сальдированные финансовые результаты деятельности предприятий, удельный вес прибыльных и убыточных предприятий, рентабельность произведенной и реализованной продукции, сложившиеся уровни прибыли и убытков в расчете соответственно на одно прибыльное и убыточное предприятия. Отметим, что сальдированный финансовый результат представляет собой сумму прибыли от продажи товаров, выполненных работ и оказанных услуг, основных средств, иного имущества и доходов от прочих операций, уменьшенных на сумму расходов по этим операциям. В соответствии с методическим подходом, описанным в работе автора [5], рассматриваются финансово-экономические показатели деятельности не отдельных предприятий, а их совокупностей, сформированных по размерному, отраслевому и территориальному принципам. В статье приведены данные по малым и средним предприятиям, причем в случаях, когда показатели по совокупностям микропредприятий отличаются от показателей по малым предприятиям, вводится соответствующее разделение. Отметим, что критерии отнесения к микропредприятиям, малым и средним предприятиям (называемым в дальнейшем в целом предпринимательскими структурами) приведены в [1]. В процессе анализа рассматривались финансово-экономические показатели за период 2010-2014 гг. по материалам Федеральной службы государственной статистики (Росстат) [7].

В статье в целях сокращения объема приведены показатели за 2014 г. по микропредприятиям, малым (без микропредприятий) и средним предприятиям. Суммарные показатели, характеризующие финансово-экономическую деятельность трех размерных типов субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ по официальным данным за 2014 г., представлены в табл. 1.

Таблица 1

ПОКАЗАТЕЛИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ В РФ ЗА 2014 г.

Показатели	Предприятия		
	микро	малые	средние
Число предприятий	1 868 201	235 579	13 691
Численность работников, тыс. чел.	4 912,2	6 832,0	1 658,9
Оборот, млрд. руб.	9 699,3	16 692,9	5 027,8
Сальдированный финансовый результат, млрд. руб.	899,5	311,4	143,1
Удельный вес прибыльных предприятий, %	79,9	78,5	79,7
Суммарная прибыль, млрд. руб.	1649,0	899,7	334,3
Удельный вес убыточных предприятий, %	20,1	21,5	20,3
Суммарные убытки предприятий, млн. руб.	749,5	588,3	191,3
Сальдированный финансовый результат в расчете на одно предприятие, млн. руб.	0,481	1,322	10,455
Сальдированный финансовый результат в расчете на одного работника, тыс. руб.	183,1	45,6	86,3

Значения показателей числа средних предприятий и численности их работников уменьшались в 2011 и 2012 гг. Численность работников средних предприятий с 2010 г. по 2014 г. сократилась почти на 16%. Сальдированный финансовый результат этих предприятий был подвержен значительным колебаниям. Удельный вес прибыльных предприятий находился в интервале от 76% до 83%. Вместе с тем, суммарная прибыль средних предприятий стабильно все годы увеличивалась. Суммарная прибыль существенно (почти в три раза) превышала суммарные

убытки в 2010-2013 гг. В 2014 г. суммарная прибыль средних предприятий превышала убытки на 74%.

Количество малых предприятий (без учета микропредприятий) за рассматриваемые годы существенно не изменялось и находилось в интервале от 229 до 243 тыс. Численность их работников с 2010 по 2014 гг. сократилась на 6%. Сальдированный финансовый результат был подвержен значительным колебаниям. Удельный вес прибыльных предприятий находился в интервале от 77% до 82%. В 2014 г. суммарная прибыль малых предприятий была больше убытков всего на 53%.

Количество микропредприятий и численность их работников в рассматриваемом периоде стабильно увеличивались. Соотношение суммарной прибыли этих предприятий и их суммарных убытков характеризовалось существенным изменением по годам. Так, суммарные убытки по микропредприятиям в 2010 г. составляли 47% от суммарной прибыли. В 2012 г. это соотношение снизилось до 25%, а к 2014 г. составило 45%. Соотношение количества прибыльных и убыточных предприятий по годам изменялось незначительно. Доля прибыльных предприятий колебалась около 80%.

В целом необходимо отметить, что за последние годы отмечалось значительное количество убыточных субъектов малого и среднего предпринимательства, а также существенные величины суммарных убытков по всем типам предприятий. Суммарные убытки в экономике предпринимательского сектора зачастую составляли почти половину полученной прибыли. Убыточность предприятий приводила к прекращению их деятельности, а также снижению заинтересованности предпринимателей в дальнейшем развитии производства. Кроме того, информация о том, что многие предприятия ведут убыточную деятельность, снижало потенциал предпринимательской активности в обществе и соответственно желание заниматься предпринимательством.

Наряду с абсолютными значениями финансовых результатов предприятий значительный интерес представляет анализ удельных показателей в расчете на одно предприятие и одного работника. Итоги соответствующих расчетов представлены в последних двух строках табл. 1.

Финансовые результаты деятельности средних предприятий в расчете на одно предприятие и одного работника увеличивались с 2010 г. по 2012 г. Затем отмечался их существенный спад как в 2013 г., так и, особенно, в 2014 г. Сальдированные показатели, отражающие деятельность малых предприятий (без учета микропредприятий), приходящиеся на одно предприятие и одного работника, росли с 2010 г. по 2013 г. В 2014 г. значения этих показателей с учетом инфляции снизились более чем в два раза по сравнению с 2013 г. По микропредприятиям отмечался спада значений этих показателей в 2011 г. С 2012 г. отмечалась тенденция роста сальдированных финансовых результатов в расчете на одно предприятие и одного работника, причем к 2014 г. они выросли более чем в четыре раза.

Удельные значения сальдированных финансовых результатов в расчете на одного работника по микропредприятиям существенно (соответственно почти в два и в четыре раза) больше по сравнению со средними предприятиями и малыми предприятиями. Одной из причин этого могут быть особенности действующей системы налогообложения. Средние предприятия, как правило, используют общий режим налогообложения. При этом режиме необходимо оплачивать налог с прибыли, оставшейся от доходов после вычета расходов. Кроме того, общий режим предусматривает такие платежи, как налог на добавленную стоимость, налог на имущество и акцизы с подакцизных товаров. Малые предприятия (без учета микропредприятий) в большинстве случаев используют как общий режим налогообложения, так и упрощенную систему налогообложения, причем с уплатой налогов с доходов за вычетом расходов. Таким образом, для средних предприятий и малых предприятий актуальной проблемой является так называемая оптимизация размера прибыли, т.е. ее уменьшение за счет использования разнообразных законных методов. Микропредприятия используют такие налоговые режимы, как единый налог на вмененный доход и упрощенную систему налогообложения, причем с уплатой налогов с доходов. При этих налоговых режимах, нет необходимости в оптимизации размера прибыли. Владельцам микропредприятий выгодно показывать в отчетности высокую прибыль, с которой можно выплачивать затем высокие дивиденды. Отметим, что с дивидендов, в отличие от заработной платы, не проводятся обязательные отчисления страховых взносов в фонды.

В качестве иллюстрации нестабильности финансового положения малых и средних предприятий в табл. 2 представлены данные о сальдированных финансовых результатах на примере деятельности совокупности микропредприятий в субъектах Северо-Западного федерального округа.

Таблица 2

САЛЬДИРОВАННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МИКРОПРЕДПРИЯТИЙ В СУБЪЕКТАХ СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Млн. руб.

Субъект Российской Федерации	Годы				
	2010	2011	2012	2013	2014
Республика Карелия	821	713	615	3076	3047
Республика Коми	1134	1738	1434	2909	3073
Архангельская область	846	316	1232	4076	4646
Вологодская область	8004	-2591	-779	3720	10786
Калининградская область	-78	771	1401	16517	10439
Ленинградская область	1065	1507	4652	7933	9216
Мурманская область	716	825	1200	3956	5394
Новгородская область	592	637	638	2115	1951
Псковская область	400	645	517	1771	-242
г. Санкт-Петербург	22225	7306	25073	61248	44486

Рассматривая сальдированные финансовые результаты совокупности микропредприятий по субъ-

ектам Северо-Западного федерального округа, необходимо отметить, что большинство значений этого показателя являются положительными, т.е. для рассматриваемых совокупностей характерно превышение прибыльности над убыточностью. Вместе с тем имеют место отрицательные значения в отдельные годы по ряду субъектов. Так, в 2010 г. была убыточной совокупность микропредприятий Калининградской области. В 2011 и 2012 гг. отмечались отрицательные сальдированные финансовые результаты по микропредприятиям, расположенным в Вологодской области. В 2014 г. отрицательное значение показателя имело место в Псковской области.

Анализ приведенных в табл. 2 данных показывает отсутствие устойчивых тенденций изменения сальдированных финансовых результатов за рассматриваемые годы. Так по Ленинградской и Мурманской областям отмечается стабильный рост значений по годам. По остальным субъектам федерального округа изменения сальдированных финансовых результатов совокупностей микропредприятий характеризуются существенными флуктуациями. Например, по г. Санкт-Петербургу в 2011 г. отмечался спад прибыльности, в 2012 г. и 2013 г. ее рост, а в 2014 г. снова спад. По Новгородской области в 2011 г. был рост значения финансового результата, в 2012 г. – его снижение, в 2013 г. – снова рост, и в 2014 г. – спад. Необходимо подчеркнуть, что речь идет не о финансовых результатах отдельных предприятий, а об их совокупностях. Эти совокупности включают по рассматриваемым субъектам от 4 000 (Псковская область) до 198 000 (г. Санкт-Петербург) микропредприятий.

Аналогичное положение отмечалось по малым предприятиям (без учета микропредприятий), а также средним предприятиям в Северо-Западном федеральном округе.

Рассматривая сальдированные финансовые результаты совокупности малых предприятий (без микропредприятий) по субъектам Северо-Западного федерального округа следует отметить, что в большинстве регионов этого округа значения финансовых результатов являются положительными. Отрицательное значение было одно – по совокупности малых предприятий в Калининградской области в 2014 г. Отмечается отсутствие устойчивых тенденций изменения сальдированных финансовых результатов за рассматриваемые годы. Только в г. Санкт-Петербурге отмечался стабильный рост значений показателей по годам. По остальным субъектам федерального округа изменения сальдированных финансовых результатов совокупностей малых предприятий (без микропредприятий) характеризуются существенными колебаниями.

Сходные тенденции изменения значений рассматриваемого показателя были характерны для совокупностей средних предприятий, расположенных в субъектах Северо-Западного федерального округа. Большинство значений финансовых результатов совокупностей средних предприятий являются положительными. Отрицательные значения отмечались в Республике Карелии по данным за 2010 г., а также Вологодской и Ленинградской областях в 2013 г. Устойчивого роста сальдированного финансового результата не было ни по одной из совокупностей средних предприятий. То есть динамика изменения этих результатов имела скачкообразный характер.

Как показал проведенный анализ сальдированных финансовых результатов микропредприятий, малых и средних предприятий в субъектах страны, относящихся к другим федеральным округам, указанные показатели за рассматриваемый период с 2010 по 2014 гг. характеризовались наличием существенных флуктуаций, неустойчивой динамикой, а также отрицательными значениями по отдельным регионам.

В табл. 3 представлены значения рентабельности произведенной и реализованной продукции, товаров, работ и услуг совокупностями малых (включая микропредприятия) и средних предприятий, специализированных на 13 основных видах экономической деятельности.

Таблица 3

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОИЗВЕДЕННОЙ И РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ (ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ) МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

%

Основные виды экономической деятельности	Малые предприятия		Средние предприятия	
	2014 г.	в среднем за пять лет	2014 г.	в среднем за пять лет
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	11,4	9,18	11,7	9,4
Рыболовство, рыбоводство	26,9	21,36	42,0	27,64
Добыча полезных ископаемых	5,8	5,98	10,6	11,66
Обрабатывающие производства	5,7	5,1	5,3	5,58
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2,2	2,66	0,4	1,94
Строительство	4,7	3,66	3,4	3,94
Оптовая и розничная торговля	3,7	3,06	2,9	2,76
Гостиницы и рестораны	8,1	9,96	7,6	7,54
Транспорт и связь	4,6	4,98	5,0	5,14
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	12,9	9,74	9,5	10,4
Образование	15,8	12,70	-1,6	0,55
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	15,9	10,94	11,7	8
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	9,1	6,70	-1,0	-3,48
В среднем по всем видам деятельности	5,4	4,30	4,6	4,64

Приведенные в табл. 3 данные показывают наличие дифференциации значений рентабельности по совокупностям предприятий, функционирующих в различных видах экономической деятельности. Можно отметить, что относительно стабильной была за рассматриваемые годы рентабельность в таких отраслях, как обрабатывающие производства, рыболовство и рыбоводство, добыча полезных ископаемых, строительство, оптовая и розничная торговля,

гостиницы и рестораны, транспорт и связь. Рост рентабельности в 2010-2013 гг. имел место в малых предприятиях, осуществляющих операции с недвижимым имуществом, а также предоставлением прочих коммунальных, социальных и персональных услуг. Существенное снижение рентабельности отмечалось в 2012 г. в образовании, в 2013 г. в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве, а также в 2012-2014 гг. в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды.

Можно выделить виды деятельности, в которых малые предприятия обеспечивали относительно высокую среднюю за весь рассматриваемый период рентабельность (выше 10%). К ним относятся рыболовство, рыбоводство, образование, а также здравоохранение и предоставление социальных услуг. Несколько ниже (от 9 до 10%) была рентабельность в таких отраслях, как гостиницы и рестораны, операции с недвижимым имуществом, сельское хозяйство. Выше среднеотраслевых значений (4,3%) отмечалась рентабельность также в таких видах деятельности, как предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг, добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, а также транспорт и связь.

Проведенный анализ показал, что по совокупностям средних предприятий за рассматриваемые годы относительно стабильной рентабельность была в таких отраслях, как обрабатывающие производства, рыболовство и рыбоводство, строительство, оптовая и розничная торговля, транспорт и связь, операции с недвижимым имуществом. Рост рентабельности в 2010-2014 гг. имел место в организациях здравоохранения и предоставлении социальных услуг. Существенное снижение рентабельности отмечалось в 2013 г. в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве и в 2014 г. в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды.

Анализ средних за рассматриваемый период значений по средним предприятиям позволил установить, что относительно высокая рентабельность (выше 10%) отмечается в таких видах деятельности, как рыболовство, рыбоводство, добыча полезных ископаемых, а также операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг. Несколько ниже была рентабельность в таких отраслях, как сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, здравоохранение и предоставление социальных услуг, гостиницы и рестораны. Выше среднеотраслевых значений отмечалась рентабельность в таких видах деятельности, как обрабатывающие производства, а также транспорт и связь. Необходимо отметить наличие такого феномена, как отрицательная рентабельность в средних предприятиях, предоставляющих коммунальные, социальные и персональные услуги по всем годам за исключением 2011 г.

Сопоставляя данные, приведенные в табл. 3, можно сделать вывод, что за период 2010-2014 гг. средние значения рентабельности были схожими по совокупностям малых и средних предприятий, специализированных на таких видах деятельности, как сельское хозяйство, обрабатывающие производства, строительство, оптовая и розничная торговля, транспорт и связь, а также операциям с недвижимым имуществом. В средних предприятиях, осуществляющих добычу полезных ископаемых, рыболовство и рыбоводство рентабельность была существенно выше, чем в малых предприятиях этих отраслей. Противоположная закономерность имела место в предпринимательских структурах образования и здравоохранения, гостиницах и ресторанах, а также осуществляющих производство и распределение электроэнергии, газа и воды. В них более рентабельными были малые предприятия.

Отметим высокую рентабельность как малых, так и средних предприятий в таких видах деятельности, как рыболовство, рыбоводство, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг, сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство. Малые и средние предприятия, относящиеся к другим видам деятельности, характеризуются относительно невысокой рентабельностью. В среднем по всем видам экономической деятельности рентабельность составляла за рассматриваемый период 4,30% по малым предприятиям и 4,64% по средним предприятиям.

Анализ доли прибыльных малых и средних предприятий в общем числе этих предприятий по основным видам экономической деятельности приведен в табл. 4.

Таблица 4

ДОЛЯ ПРИБЫЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ОБЩЕМ КОЛИЧЕСТВЕ ПРЕДПРИЯТИЙ

%

Основные виды экономической деятельности	Малые предприятия		Средние предприятия	
	2014 г.	в среднем за пять лет	2014 г.	в среднем за пять лет
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	77,6	75,3	82,0	80,4
Рыболовство, рыбоводство	70,9	71,1	73,3	79,5
Добыча полезных ископаемых	69,4	68,7	69,6	71,9
Обрабатывающие производства	79,3	79,9	75,7	76,7
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	68,7	69,8	60,8	60,3
Строительство	80,9	80,3	78,0	77,2
Оптовая и розничная торговля	83,3	84,1	85,0	87,1
Гостиницы и рестораны	74,3	76,3	71,3	75,6
Транспорт и связь	78,3	77,9	73,8	74,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	76,6	76,8	79,0	80,1
Образование	74,4	78,1	71,4	90,5
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	76,3	76,8	76,6	75,0
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	74,3	75,5	69,2	70,3
В среднем по всем видам деятельности	79,7	80,6	79,7	79,9

В среднем по всем видам деятельности удельный вес прибыльных малых предприятий за все рассматриваемые годы составлял около 80%. Доля

убыточных предприятий была около 20%, т.е. каждое пятое малое предприятие являлось убыточным. Относительно больше прибыльных предприятий (84,1% в среднем за 5 лет) было в оптовой и розничной торговле. Наименьший уровень прибыльности имел место в добыче полезных ископаемых (68,7%) и производстве, распределении электроэнергии, газа и воды (69,8%).

Удельный вес прибыльных средних предприятий за годы рассматриваемого периода находился в интервале от 76,7% до 82,3%. Необходимо отметить, что доли прибыльных и убыточных средних предприятий во многом схожи с соответствующими показателями по малым предприятиям. Наибольший удельный вес прибыльных предприятий (90,5% и 87,1% в среднем за 5 лет) отмечался в таких видах экономической деятельности, как образование, а также оптовая и розничная торговля. Наименьшая доля прибыльных предприятий была отмечена в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды (от 59% до 60,8%).

В целом можно констатировать, что в последние годы значительное количество малых и средних предприятий были убыточными, причем их доля (около 20% всех предприятий) не снижалась. Это свидетельствует о серьезных финансовых проблемах в деятельности сектора малого и среднего предпринимательства национальной экономики.

Сложившиеся уровни прибыльности и убыточности предприятий, специализированных на основных видах экономической деятельности, приведены в табл. 5 и 6.

Таблица 5

СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ПРИБЫЛИ В РАСЧЕТЕ НА ОДНО ПРИБЫЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Млн. руб.

Основные виды экономической деятельности	Малые предприятия		Средние предприятия	
	2014 г.	в среднем за пять лет	2014 г.	в среднем за пять лет
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2,7	2,4	26,0	17,6
Рыболовство, рыбоводство	7,1	7,5	204,5	111,4
Добыча полезных ископаемых	3,3	4,9	57,7	67,3
Обрабатывающие производства	1,8	2,0	21,2	19,9
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2,0	2,8	19,4	21,7
Строительство	1,7	1,8	18,8	18,7
Оптовая и розничная торговля	1,4	1,4	15,8	16,5
Гостиницы и рестораны	1,8	1,7	29,0	20,2
Транспорт и связь	2,0	1,7	22,5	20,3
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	3,3	3,4	32,3	31,2
Образование	0,6	1,0	0,2	0,2
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	1,6	1,8	29,6	15,0
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1,5	1,4	15,1	16,9
В среднем по всем видам деятельности	2,1	2,1	22,4	20,8

Наиболее высокий уровень прибыльности отмечался в малых предприятиях, специализированных на рыболовстве и рыбоводстве (от 4,8 до 9,2 млн. руб. в год). Выше среднего уровня была прибыльность в предприятиях, осуществляющих добычу полезных ископаемых (4,9 млн. руб. в год), а также операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг (3,4 млн. руб. в год). Наименьшие значения прибыльности характерны для малых предприятий в сфере образования, а также предоставления прочих коммунальных, социальных и персональных услуг. В среднем по всем видам деятельности прибыльность малых предприятий составляла 2,1 млн. руб. в год и только в 2012 г. она была существенно выше (2,5 млн. руб. в год).

Анализ данных табл. 5 показывает наличие значительной дифференциации уровня прибыльности в средних предприятиях, специализированных на различных видах экономической деятельности. Очень высокий уровень прибыльности отмечается в рыболовстве и рыбоводстве (от 79,2 млн. руб. до 204,5 млн. руб.). При этом наибольший рост отмечен в 2014 г., что представляется логичным в связи с развитием импортозамещения. Относительно высокий уровень прибыльности имел место в сфере добычи полезных ископаемых. Однако прибыльность в этих предприятиях имела тенденцию к снижению. Наименьшая прибыльность была в предприятиях образования.

Наиболее высокий уровень убыточности отмечался в малых предприятиях, специализированных на добыче полезных ископаемых (от 7,0 до 14,0 млн. руб. в год). Высокой убыточностью характеризовались предприятия, осуществляющие рыболовство, рыбоводство, операции с недвижимым имуществом, аренду и предоставление услуг, сельское хозяйство, охоту и лесное хозяйство. В среднем по всем видам деятельности, убыточность малых предприятий была достаточно значительной и составляла 3,22 млн. руб. в год, причем в 2014 г. она была 4,3 млн. руб. в год.

Таблица 6

СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ УБЫТКОВ В РАСЧЕТЕ НА ОДНО УБЫТОЧНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Млн. руб.

Основные виды экономической деятельности	Малые предприятия		Средние предприятия	
	2014 г.	в среднем за пять лет	2014 г.	в среднем за пять лет

Основные виды экономической деятельности	Малые предприятия		Средние предприятия	
	2014 г.	в среднем за пять лет	2014 г.	в среднем за пять лет
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	6,1	4,3	55,2	33,6
Рыболовство, рыбоводство	6,5	5,8	270,0	86,1
Добыча полезных ископаемых	8,6	9,2	83,6	59,0
Обрабатывающие производства	3,0	2,7	38,1	27,1
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,7	3,3	18,1	18,2
Строительство	3,2	2,7	39,9	25,1
Оптовая и розничная торговля	2,2	1,7	27,2	21,9
Гостиницы и рестораны	3,1	1,9	32,2	22,6
Транспорт и связь	2,8	2,0	62,3	33,9
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	5,0	5,1	125,5	48,3
Образование	0,6	0,7	0,8	0,8
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	1,5	1,6	27,2	16,2
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2,3	2,1	30,1	46,6
В среднем по всем видам деятельности	4,3	3,2	50,2	30,8

Среди средних предприятий более убыточными были функционирующие в таких видах деятельности, как рыболовство, рыбоводство, добыча полезных ископаемых, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг. В среднем за рассматриваемый период по всем видам деятельности убыточность была существенна и достигала 30,82 млн. руб. в год в расчете на одно среднее предприятие.

В целом проведенные исследования показали наличие существенной дифференциации значений финансово-экономических показателей деятельности малых и средних предприятий по регионам и видам экономической деятельности.

К результатам исследования, содержащим научную новизну, относятся следующие:

- соотношение количества прибыльных и убыточных предприятий по годам изменялось незначительно, доля прибыльных предприятий составляла около 80%;
- наибольший удельный вес прибыльных предприятий отмечался в таких видах экономической деятельности, как образование, а также оптовая и розничная торговля. Наименьшая доля прибыльных предприятий была отмечена в предприятиях, связанных с производством и распределением электроэнергии, газа и воды;
- суммарные убытки в экономике предпринимательского сектора зачастую составляли почти половину полученной прибыли;
- сальдированные финансовые результаты совокупностей микропредприятий, малых и средних предприятий в субъектах страны за период с 2010 по 2014 гг. характеризовались наличием существенных флуктуаций, неустойчивой динамикой, а также отрицательными значениями по отдельным регионам;
- удельные значения сальдированных финансовых результатов в расчете на одного работника по микропредприятиям существенно превышали аналогичные показатели по средним предприятиям и малым предприятиям;
- высокая рентабельность малых и средних предприятий отмечалась в таких видах деятельности, как рыболовство, рыбоводство, добыча полезных ископаемых, а также операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг.

По результатам работы могут быть сформулированы следующие предложения и рекомендации:

- необходимо создать предпосылки повышения прибыльности и снижения убыточности малых и средних предприятий, для чего решить задачи институционального обеспечения функционирования этих предприятий на основе стабильной законодательной базы, прозрачных фискальных и регулирующих условий, в том числе путем расширения применения упрощенных налоговых систем, оптимизации ведения учета и отчетности.
- обеспечить финансовую помощь и поддержку предпринимательским структурам на основе снижения процентных ставок по кредитам, а также субсидирования части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам, увеличение объемов государственных субсидий на закупку производственного сырья, приобретение необходимых расходных материалов, покупку и аренду техники и оборудования, а также проведение ремонтных работ;
- повышение ответственности органов государственной власти и органов местного самоуправления за деятельность по развитию малого и среднего предпринимательства, создание стимулов для поощрения тех, кто обеспечивает высокую эффективность такой деятельности.

Литература

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ [Электронный ресурс] : федер. закон от 24 июля 2007 г. №209–ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в РФ на период до 2030 г. [Текст] : распоряжение Правительства РФ от 2 июня 2016 г. №1083-р // Собрание законодательства РФ. – 2016. – №24. – Ст. 3549.
3. Бурова О.Н. Анализ финансового состояния малых организаций в Российской Федерации [Текст] / О.Н. Бурова // Экономика, статистика и информатика : вестник УМО. – 2014. – №5. – С. 8-12.
4. Зверева Е.В. Методика анализа финансового состояния деятельности субъектов малого предпринимательства собственниками организации [Текст] / Е.В. Зверева // Вектор науки ТГУ; Сер. : Экономика и управление. – 2012. – №1. – С. 57-62.
5. Пиньковецкая Ю.С. Методология исследования показателей деятельности предпринимательских структур [Текст] / Ю.С. Пиньковецкая // Тр. Карельского науч. центра Российской Академии наук. – 2015. – №3. – С. 83-92.
6. Чурсина Ю.А. Финансовый анализ предприятий малого бизнеса. Проблемы, пути решения [Электронный ресурс] / Ю.А. Чурсина, Е.А. Ленкова // Науковедение. – 2014. – Вып. 5. – С. 1-18.
7. Федеральная служба государственной статистики. Малое и среднее предпринимательство. 2015 [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_47/-Main.htm.

Ключевые слова

Малые предприятия; средние предприятия; микропредприятия; прибыль; убытки; виды экономической деятельности; субъекты страны; рентабельность; сальдированный финансовый результат; удельные показатели.

Пиньковецкая Юлия Семеновна

РЕЦЕНЗИЯ

Актуальность темы обусловлена необходимостью ускоренного развития предпринимательства на основе исследования закономерностей функционирования этого сектора национальной экономики. Рассматриваемая в статье научная проблема оценки финансово-экономических показателей деятельности малых и средних предприятий представляется актуальной.

В статье с использованием анализа официальных статистических данных рассмотрены такие показатели, как сальдированные финансовые результаты деятельности предприятий, удельный вес прибыльных и убыточных предприятий, рентабельность произведенной и реализованной продукции. Финансово-экономические

показатели деятельности малых и средних предприятий представлены по основным видам деятельности и на примере отдельных регионов Российской Федерации. Приведенные рассуждения и выводы аргументированы и обоснованы. Текст статьи написан доступно и логично, термины используются корректно.

Приведенные в статье итоги исследований обладают научной новизной и оригинальностью.

Заключение: содержание рецензируемой статьи соответствует требованиям, предъявляемым к научным статьям, и она может быть рекомендована к изданию в журнале «Аудит и финансовый анализ».

Лапин А.Е., д.э.н., профессор, заведующий кафедрой экономического анализа и государственного управления Ульяновского государственного университета, г. Ульяновск.

Перейти на ГЛАВНОЕ МЕНЮ